

HOKKAIDO
DEVELOPMENT GROUP

日本語

CORPORATE
PROFILE 2024

百の事業を生み出す
百人のリーダーを育てる
百年愛される企業になる



Hokkaido Development Group Inc.
北海道開発グループ

CONTENTS

企業概要

社長挨拶	01
企業理念	02
会社概要・沿革	02

事業案内

事業案内一覧	03
貿易事業	04
広告宣伝事業	05
国内事業	06
物流事業	07
製造企画業	08
IT決済・一次産業	09
インバウンド地域活性事業	10

オンラインショップ&SNS

オンラインショップ	11
SNS	12



運感力=どんな状態でも強運と感じる感謝の力
喜感力=人に何をしてあげると喜ぶかが判断できる力
恩感力=人にして頂いた恩を常に感じ、忘れない力

創業から現在までの8年間、各お取引先、従業員、家族などたくさんの方々から多大なるサポートをいただきながら、上記三つの力を常に念頭に置き、磨いてきました。

私は、2009年に北海道大学への交換留学生として初めて日本を訪れて以来、13年の年月をここ北海道で過ごしてきました。学部4期生の時に東日本大震災を経験し、その後大学院を卒業して観光関連の会社に就職いたしました。東日本大震災から復興した北海道には大勢の外国人観光客が訪れ、北海道の活性化に繋がることを目にし、ビジネスを始める機会だと思い自ら事業を立ち上げました。この北海道の魅力を世界に発信し、豊かにしていくことが私たちのミッションです。今後も、北海道への愛・愛着（「HOKKAIDO LOVE」）を胸に、北海道の魅力を世界に伝える仕事に取り組んで参ります。

そして、財産より事業、事業よりも人材が重要であると考え、「100の事業、100人の経営者、100年愛される企業」を当社のビジョンといたしました。創業8期目を迎え、多様な事業展開を進めていくにあたりビジネスビジョンをより一層明確にし、社業の展開と百年企業を目指して、「株式会社北海道開発グループ」として再スタートいたしました。

設立時からのモットーである「何事にも正直に、何事にも誠実に」を忘れることなく、お客様から信頼される総合商社を志向し、業務に邁進して参ります。

今後も、お客様が求めていることやお困りごとなどのサポートをしていける企業であるよう、社員一丸となって取組んで参ります。

代表取締役
高橋 孝之

企業理念 ——— CORPORATE IDENTITY

Concept

北海道への愛・愛着（「HOKKAIDO LOVE」）を胸に、北海道の魅力を世界に伝える仕事に取り組んでいます。この北海道の魅力を世界に発信し、豊かにしていくことが、私たちのミッションです。

Vision

100の事業を生み出す
100人のリーダーを育てる
100年愛される企業になる

Value

仕事と人生を楽しむ、変化こそ常道
主体性を発揮して全員が輝く、本質 & 素直
やりたいことをやるべきことに

会社概要・沿革 ——— COMPANY PROFILE

会社名 株式会社北海道開発グループ

本社 〒064-0916 札幌市中央区南16条西4丁目5番4号 HDG BLD.

東京営業所 〒101-0052 東京都千代田区神田小川町三丁目1番地 B・Mビル6F

千歳営業所 〒066-0023 千歳市寿1丁目10番21号

京都営業所 〒604-8091 京都市中京区下本能寺前町500-1 中信御池ビル7F

福岡営業所 〒810-8650 福岡県福岡市中央区地行浜2丁目2番3号

T E L 011-596-8021

F A X 011-596-8023

創立 平成27年3月6日

資本金 9,995万円

代表取締役社長 高橋 孝之

売上高 50億2000万円（令和5年度）

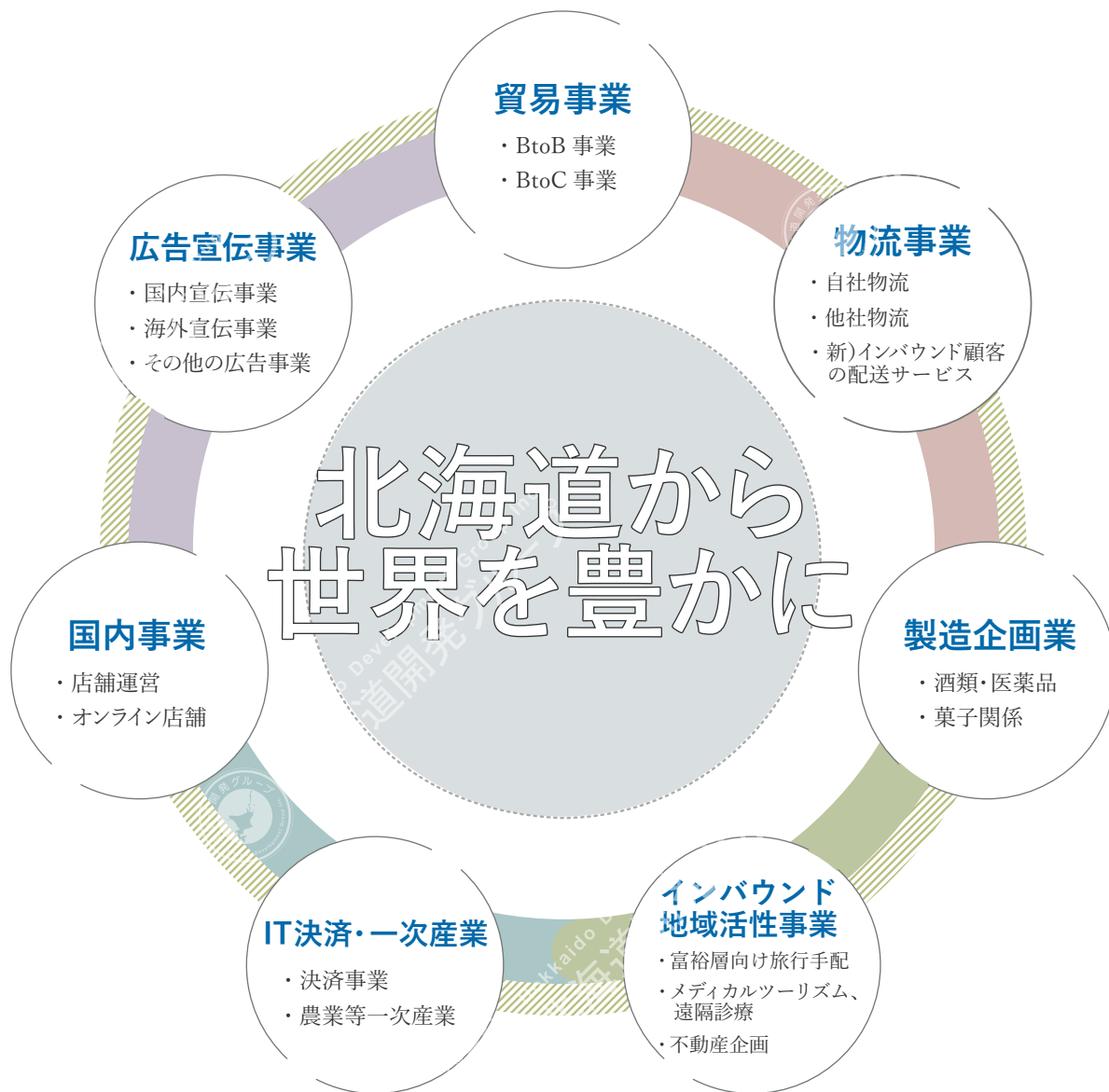
決算期 1月

従業員 32名（そのうちアルバイト6名）

主要取引先 北海道空港株式会社、北海道酒類販売株式会社、ヤマト産業株式会社、田辺商事株式会社

取引銀行 三菱UFJ銀行、みずほ銀行、北海道銀行、北洋銀行、旭川信用金庫、北海道信用金庫

事業案内 BUSINESS



各事業の相関性

	貿易事業	広告宣伝事業	国内事業	物流事業	製造企画業	IT決済・一次産業	インバウンド地域活性事業
貿易事業		○		○	○		
広告宣伝事業	○		○		○	○	
国内事業		○		○			
物流事業	○		○		○	△	△
製造企画業	○	○		○			
IT決済・一次産業		○		△			
インバウンド地域活性事業				△			

※ ○・・・良好 △・・・可

事業案内 ———— TRADE

貿易事業

広告宣伝事業

国内事業

物流事業

製造企画業

IT決済・一次産業

インバウンド地域活性化事業

BtoB貿易事業

各メーカー様の拡販施策に着手し、あらゆるカテゴリー（食品をはじめ、サプリメント、医薬品、化粧品、ベビー用品など）を取り扱い、中国を中心に東アジア・東南アジア・一部米国等へ輸出。また、日本市場の消費需要に応え、アジア各国からグローサリーや原材料、資材などの輸入販売を行っている。

事業実績：

道産著名菓子メーカー様のコロナ禍における販売ソリューションとして、中国や東南アジアへ販路開拓および販売活動を行う。年間10億余りの売上を達成。

BtoC越境EC事業

アリババグループや京東グループをはじめ、中国や東南アジア向けのトップマーケットプレイス（TMALL、JD.com、LAZADA、SHOPEEなど）にて、越境ECショップ計6店舗を運営。メーカー様の海外向けトライアル販売やマーケティング活動を積極的に手掛ける。

事業実績：

伸び悩む地方医薬品老舗中小メーカー様の商品開発から携わり、自社店舗にて外国人消費者に「本家に買うべき日本商品」として運営販売。単品で年間3000万円の売上を達成。



広告宣伝事業 ——— ADVERTISING

貿易事業

広告宣伝事業

国内事業

物流事業

製造企画業

IT決済・一次産業

インバウンド地域活性事業

日本企業の情報を中国へ発信

- ・バイドゥ百科辞典に企業情報の登録
- ・中国 SNS（ドウイン、REDBOOK など）の公式アカウント開設。
- ・日本各社の商品においての短尺、中長尺広告動画の制作。
- ・KOL、インフルエンサーを活用する広告動画の制作。
- ・中国 SNS の各プラットフォームに配信。
- ・中国向け越境 EC と SNS を連動して MCN の構築。

中国企業の情報を日本へ発信

- ・Twitter、Instagram、TIKTOK などの MCN 構築とアカウント運営。
- ・中国芸能人、KOL、インフルエンサー、アーティスト、アニメなどの IP の日本展開支援。
- ・上記にかかる中国関係者との交渉代行。

その他の広告事業

- ・中国における市場調査、開拓、戦略構築、戦術実施などのコンサルティング。
- ・日本企業における企業や商品のイメージ動画、宣伝動画、写真、動画用コンテンツの撮影とトリミング。



国内事業

DOMESTIC

貿易事業

広告宣伝事業

国内事業

物流事業

製造企画業

IT決済・一次産業

インバウンド地域活性化事業

実店舗運営事業

北海道の出入りにちなんだ「HOKKAIDOOR」というブランドで、アジアを中心に小売事業展開。千歳実店舗にご来店していただくことで、「直接北海道からのおもてなしをご提供したい」という思いで、店舗運営を行う。

事業実績：

入国規制の緩和に伴い、外国人観光客の増加によるインバウンド市場の回復に備え、千歳市にてドラッグストア「HOKKAIDOOR」の運営を開始。千歳市と小樽市を結ぶ道央圏連絡道路が隣接した立地として、お客様の送り向かいはもちろん、道産土産の購入から新千歳空港への配送までワンストップのサービスが提供可能。

オンラインショップ事業

越境EC事業のノウハウを活かし、日本国内トップマーケットプレイスにてEC事業を開始。メーカー製品や自社製品を中心に、日本国内向け販売活動を行う。

事業実績：

日本国内最大手クラウドファンディングにて企画製品を掲載販売し、目標比 538% を達成。



物流事業 ——— LOGISTICS

貿易事業

広告宣伝事業

国内事業

物流事業

製造企画業

IT決済・一次産業

インバウンド地域活性事業

自社の製品配送

自社倉庫を持ち、日本から輸出する貨物の輸入通関から保管、配送までを可能としており、BtoB や BtoBtoC といった中国国内での DAP や DDP の物流と決済を構築しています。

他社の発送委託

私共はこれまでの経験と実績を基に、輸出者様により面倒な輸出までのスケジュール調整や必要書類の作成、証明書取得までの貿易業務を全てお手伝い致します。日本から海外へ輸出する際の輸送はもちろんのこと、各国毎に必要な証明書取得の申請、輸出の通関などの過程で不安なことがございましたら、お気軽にお問い合わせください。

(新)インバウンド顧客の運送サービス



製造企画業

PRODUCT PLANNING

貿易事業

広告宣伝事業

国内事業

物流事業

製造企画業

IT決済・一次産業

インバウンド地域活性事業

医薬品や酒類の企画製造事業

既得権の壁があると言われる医薬品・アルコール業界の専門家を集めることで、販売・製造免許を取得し、メーカー様の協力を得て医薬品やアルコール製品の企画製造事業を開始。

事業実績：

中国某大手小売企業の自社ブランド医薬品の製造依頼を受け、市場調査や商品企画から、製造および輸出までワンストップでサービスを提供。

菓子類など自社商品開発事業

世界中の人々に愛されているグローバルで名高い日本菓子を手掛けていく上で、多様化する消費者ニーズを踏まえつつ、いかに付加価値を提供していくかを重要視し、自社商品開発を開始。

事業実績：

北海道の大地が育んだ素材にこだわったオリジナル菓子ブランドを作り上げ、日本国内販売や東アジア・一部米国等へ輸出版売も行う。



貿易事業

広告宣伝事業

国内事業

物流事業

製造企画業

IT 決済・一次産業

インバウンド地域活性化事業

QR 決済をはじめとした IT プロダクトの提供

アフターコロナのあるべき姿として、国内外・国を問わずマルチに対応ができるプロダクトを提供する事で、すべての人にとって利便性が高く、本質的な価値を提供できる状態を作る支援を致します。プロダクト視点だけではなく、サービス提供各社の特徴を把握する事で、マーケットに即したソリューションを提案できる体制を作ります。具体的には、マルチ決済・マルチクーポン・マルチ集客を行えるプロダクトを提案、データ分析なども行うことで改善サイクルをまわし、次の時代の礎を作ります。また、中国をはじめとした海外での最新のトレンドも活用できるよう、それらを日本へ取り入れる視点も並行して事業を推進致します。

北海道の農畜産物の製造～販売

北海道の魅力の根幹である一次産業、昨今の円安による資源高の影響も大きく六次化を含めた体制改善、また後継ぎ問題など課題が多い市場です

当社の各事業によって「海外・EC・店頭への販路拡大」「加工品製造」「流通システム」の課題支援を行うとともに、自社農場・加工場の運営も視野に入れ、地域振興と事業の両面から北海道の支援を行います。



貿易事業

広告宣伝事業

国内事業

物流事業

製造企画業

IT決済・一次産業

インバウンド地域活性事業

富裕層向けカスタムツアー

ツアー目的は千差万別。一通りの組み合わせではなく、五感に響くような観光ツアーの企画・提案を目指す。強く印象に残るような「一生の思い出」になる旅行経験をお届けできるようサポートを行う。

医療ツーリズムおよびオンライン問診

「医療イノベーション5か年戦略の概要」の中では「全ての国民に提供できる平均医療の水準の高さ《世界最高の平均寿命を実現》」「きめ細かさ、ホスピタリティ、親切、丁寧な《安心・癒しの医療》」の2点を挙げている、まさに日本医療の強みそのもの。地方の医療と観光をセットとした地域活性化に繋がるヘルスイノベーション事業を展開。または、その前後に必要とされるオンライン問診サービスを提供する。

事業構想：

道専門病院と提携しオンライン問診でヒアリングを行った上で、スケジュール管理や通訳案内までの安心安全なサービスを提供。

産業投資

自然豊かで広大な北海道は、食や観光などで世界から注目されている。農畜産業、アルコール醸造、リゾートや不動産投資などの分野で、地域資源の活用やビジネスにつながるサポートを行う。

事業構想：

コロナ後の北海道投資ブームで、海外富裕層を不動産投資以外に誘致する目標を掲げる。





第一種貨物利用運送事業

登録番号
北自貨第 83 号



旅行サービス手配業

登録番号
観光第 1017 号指令
管理者番号
4-20-0210L



第二種医薬品製造販売業

許可番号
01A2X10003



医薬品販売業許可書

札幌医許可(薬) 10079
令和 3 年 3 月 1 日～
令和 9 年 2 月 28 日まで



酒類販売業免許

札幌法 第 8027
* 自己が輸出する酒類の卸売
* 通信販売を除く小売



高度管理医療機器等販売業許可

札幌医許可(機器) 第 1166

オンラインショップ&SNS

アクティビティ図 ——— ACTIVITY DIAGRAM



企業概要

事業案内

事業免許

ONLINE SHOP & SNS
HOKKAIDO DEVELOPMENT GROUP

オンラインショップ&SNS

オンラインショップ

ONLINE SHOP

日本国内店舗



【HOKKAIDOOR】Shopify店舗



【HOKKAIDOOR】楽天店舗



【HOKKAIDOOR】BASE店舗



【HOKKAIDOOR】makuake店舗

中国向け店舗



【北海道本舗海外旗艦店】



【WWDOLL 医薬海外旗艦店】



【天猫国際探物日本】出品型

東南アジア向け店舗



【HOKKAIDOOR】Lazada店舗



【HOKKAIDOOR】Shopee店舗

オンラインショップ&SNS

SNS

SOCIAL NETWORKING SERVICE

日本国内



【HOKKAIDOOR】Instagram



【HOKKAIDOOR】Twitter

中国向け



【ISHIYA公式ブランドアカウント】
中国 TIKTOK



【HOKKAIDOOR】中国TIKTOK



【酒粹】中国 TIKTOK



【HOKKAIDOOR】RED



【酒粹】RED

本 社

住 所 〒064-0916
札幌市中央区南 16 条西 4 丁目 5 番 4 号
HDG BLD.
営業時間 AM9:00 ~ PM6:00
定 休 日 土・日・祝日定休
T E L 011-596-8021
F A X 011-596-8023

東京営業所

住 所 〒101-0052
東京都千代田区神田小川町三丁目 1 番地
B・M ビル 6F
営業時間 AM9:00 ~ PM6:00
定 休 日 土・日・祝日定休
T E L 011-596-8021

千歳営業所

住 所 〒066-0023
千歳市寿 1 丁目 10 番 21 号
営業時間 AM10:00 ~ PM5:00
定 休 日 土・日・祝日定休
駐 車 場 14 台 (無料)
T E L 012-329-6180

京都営業所

住 所 〒604-8091
京都市中京区下本能寺前町 500-1
中信御池ビル 7F
営業時間 AM9:00 ~ PM6:00
定 休 日 土・日・祝日定休
T E L 011-596-8021

福岡営業所

住 所 〒810-8650
福岡県福岡市中央区地行浜 2 丁目 2 番 3 号
営業時間 PM2:00 ~ PM10:00
TEL&FAX 092-407-7744

